

いつ決断するのですか？ 今でしょ！！

経営改善 4 回連続セミナーを開催します。

第 1 部（前 2 回）は、各工業会・産業会で開催していただきましたセミナーから踏み込んだ内容で「銀行交渉のノウハウ・銀行との付き合い方等」の各論。第 2 部（後 2 回）は、「戦略的な中期経営計画の策定と推進の実践法」がテーマです。是非ご参加ください。

第 1 部【7 月 21 日(火)、8 月 20 日(木)】

テーマ：「銀行取引はこうすべき！」～元銀行支店長が銀行マンが頭の中をお見せします～
決算書・事業計画の書き方、銀行の求める後継者・会社とは

講師：柴口 敏一 氏 株式会社アルス 取締役

(略歴) 昭和 24 年生まれ。平成 16 年 3 月 31 日 某銀行で 6 店舗の支店長、本部責任者を経験し退職。特に管理部（債権回収の責任者）約 4 年の経験を現職に活用。

平成 16 年 4 月 1 日 企業再生コンサルタント・銀行取引アドバイザーを開始。

第 2 部【9 月 24 日(木)、10 月 22 日(木)】

テーマ：「戦略的な中期経営計画の策定と推進の実践法」～後継者・次世代幹部育成のために～
社長の一番大事な仕事は、次の社長・幹部を共に創ること

講師：丸山 孝明 氏 株式会社ユーマスブレーン 代表取締役

(略歴) 昭和 53 年 中央大学商学部卒業。中堅中小企業の経営革新支援業務に従事し、平成 3 年 1 月株式会社ユーマスブレーン設立、代表取締役として現在に至る。

日：第 1 部 7 月 21 日(火)、8 月 20 日(木)

第 2 部 9 月 24 日(木)、10 月 22 日(木)

時間：午後 6 時 30 分～午後 8 時 30 分

場所：難波市民学習センター 第 1 研修室

大阪市浪速区湊町 1-4-1(OCAT ビル 4F)

参加費：全 4 回 ¥6,000 円

※第 1 回時に会場にて申し受けます。

(単回受講はお問い合わせください。)

定員：40 名 (定員に達し次第締め切ります)

申込み：下記申込み書に必要事項を記入いただき (公社) 大阪市工業会連合会事務局あて、FAX

【06-6981-5602】又はメール(shikoren@mbox2.inet-osaka.or.jp)でお申し込みください。

申し込み締め切り 平成 27 年 7 月 15 日 (水)

※ 直接会場へお越しください (受講いただけない場合のみ連絡いたします)

受講料の返金はありませんのでご了承をお願いします。

お問い合わせ先：(公社) 大阪市工業会連合会 ☎06-6981-5601



連続セミナー受講申込書

受講者お名前	
会社名	
会社所在地	
電話・FAX・E-mail	